

1. УПРОЩЕНИЕ ТОРГОВЫХ ПРОЦЕДУР И АНАЛИЗ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Международная торговая сделка охватывает все действия, связанные с заключением торговых контрактов (торговые процедуры), организацией внутренних и трансграничных перевозок грузов (транспортные процедуры), оформлением экспорта и импорта для удовлетворения нормативных требований (нормативные процедуры) и оплатой закупленных товаров (финансовые процедуры). Эти действия включают в себя «сбор, представление, передачу и обработку данных, необходимых для перемещения товаров».¹ Для этого необходимо налаживать сотрудничество между многими сторонами, включая экспортеров / коммерсантов, государственные учреждения и поставщиков услуг из разных стран.

Рамка 1.1. Модель международной системы поставок СЕФАКТ ООН

В Рекомендации № 18 СЕФАКТ ООН приводится упрощенный пример международной системы поставок в модели «покупка-перевозка-платеж» (см. рисунок ниже). В модели показан «ряд отдельных действий», выполняемых в ходе всей международной торговой сделки. К тому же в международной системе поставок существуют разные основные «субъекты», такие как государственные учреждения, посредники (т.е. поставщики услуг) и коммерсанты, связанные с различными действиями внутри системы.



¹ ОЭСР. (2002). *Business Benefits of Trade Facilitation*. Организация экономического сотрудничества и развития. Париж.

1А Участники и их интересы

В зависимости от интересов и потребностей, «субъектов» международной торговой сделки можно объединить в следующие категории:

а) Государственные органы

Государственные органы, участвующие в трансграничной торговле, различаются в зависимости от страны, но обычно это Министерство торговли, финансовые/таможенные, транспортные, медицинские, сельскохозяйственные, информационно-коммуникационные, ветеринарные, растениеводческие и карантинные учреждения. Они все отвечают за осуществление широкого ряда стратегий управления границами, такими как предотвращение нелегального перемещения людей и грузов, защита национальных и международных общественных интересов с точки зрения здоровья, надежности и безопасности, а также содействие легальным поездкам и торговле. Таможня является одним из государственных органов, активно участвующим в управлении границами. Ее роль расширилась от таких традиционных задач, как контроль ввоза и вывоза товаров, соблюдение торгового законодательства, обеспечения соблюдения принципов торговли и сбор доходов до упрощения торговых процедур с использованием системы очистки груза до прибытия на таможню, концепции уполномоченного оператора (УЭО), зеленых коридоров и ревизий после очистки, а также на применение опирающихся на информационно-коммуникационные технологии (ИКТ) решений в деле упрощения торговых процедур, например систем «единого окна».

б) Посредники

Посредники - это те, кто предоставляет коммерческие, финансовые и/или транспортные услуги в рамках международной системы поставок. К ним относятся, например, экспедиторы грузов, таможенные агенты, сторонние поставщики логистических услуг, перевозчики, компании интегрированной срочной доставки, операторы портов и терминалов, банки, страховые компании и поставщики дополнительных информационно-коммуникационных (ИТ) услуг. Они, как правило, относятся к частному сектору, которому необходим быстрый обмен торговой информацией и прозрачная нормативная база, чтобы удовлетворять требования клиентов.

в) Коммерсанты

Коммерсантами являются лица, которые покупают и продают товары. Как правило, они являются заказчиками груза и пользователями услуг, предоставляемых посредниками. При осуществлении международных торговых сделок они должны соблюдать нормативные требования государственных учреждений, как своей страны, так и страны назначения груза, и соответствующих транзитных стран. Конкурентоспособность продавцов зависит не только от производственных мощностей продавцов, но также и от их способности выполнять заказы. Это означает, доставить продукцию к месту назначения в нужное время, нужного качества, в нужном количестве, по разумным ценам, а также оказывать иные услуги в соответствии с требованиями, как например отслеживание груза. Поэтому важно повысить прозрачность и предсказуемость международной системы поставок, особенно в таможенных процедурах, физическом осмотре товаров, и получении административных документов, связанных с торговлей таким образом, чтобы

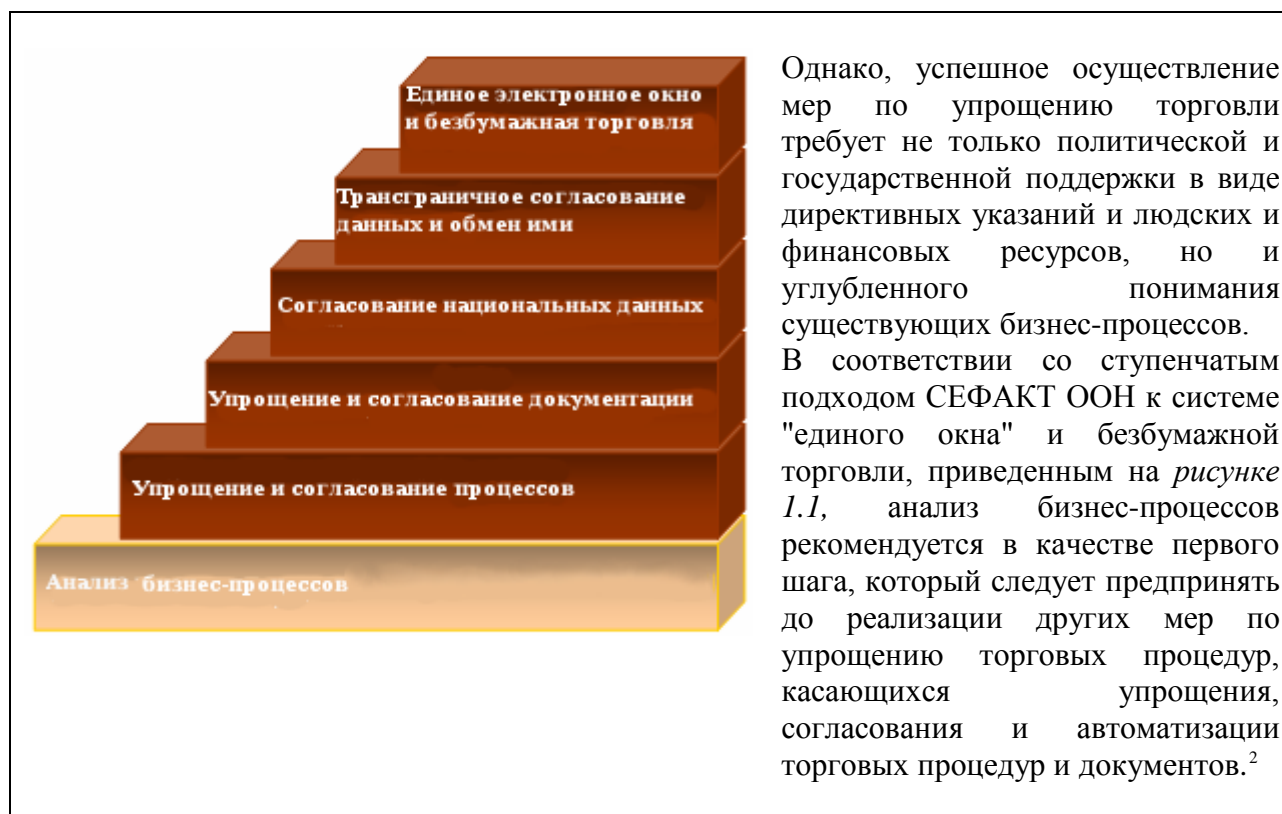
свести к минимуму расходы на торговые операции и неопределенность в системе поставок.

1В Анализ бизнес-процессов в контексте упрощения торговых процедур

Упрощение процедур торговли рекомендуется многими международными и межправительственными организациями в качестве стратегии устранения узких мест и сложностей международной торговли. Различные принятые определения отражают разные меры по упрощению процедур торговли. Они включают в себя:

- упрощение торговых процедур и, где возможно, отмена ненужных и дублирующих процедур;
- согласование торговых процедур в соответствии с международными рекомендациями, передовым опытом и стандартами;
- упрощение и стандартизация документов, необходимых для международных торговых сделок;
- согласование и стандартизация информации и движения информации, связанной с международной торговой сделкой;
- эффективный и действенный обмен информацией, связанной с торговлей и перевозками между сторонами, участвующими в международной системе поставок;
- использование, стандартизация и оптимизация физической инфраструктуры и объектов; и
- согласование применяемых законов и положений в соответствии с международными стандартами.

Рисунок 1В-1 Ступенчатый подход к разработке электронной системы «единого окна» и безбумажной торговли



² UNECE (2006). *Background Paper for UN/CEFACT Symposium on Single Window Common Standards and Interoperability*, Geneva.

Для повышения эффективности и результативности процессов и потоков информации по всей международной системе поставок настоятельно рекомендуется тщательно изучить «сегодняшнее» состояние соответствующих бизнес-процессов, прежде чем выбирать меры по упрощению торговых процедур